

GAMME IR DURÉE LIMITÉE

1^{er} semestre 2018

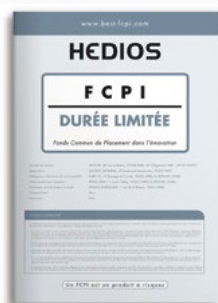


HEDIOS

GESTION PRIVÉE

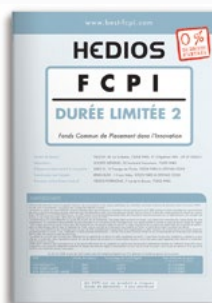
FONDS LIQUIDÉS

Dans le respect du calendrier initialement prévu
et en une seule fois



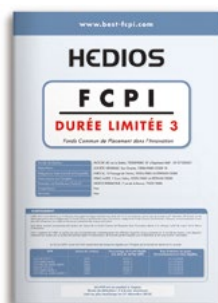
DURÉE LIMITÉE

Performance finale : +15,12%
Remboursé au T4 2013



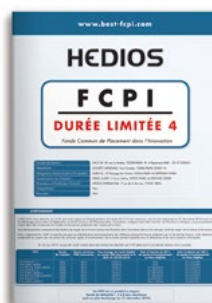
DURÉE LIMITÉE 2

Performance finale : +14,60%
Remboursé au T4 2014



DURÉE LIMITÉE 3

Performance finale : -15,28%
Liquidé au T4 2015



DURÉE LIMITÉE 4

Performance finale : +3,67%
Remboursé au T4 2016



DURÉE LIMITÉE N°5

Performance finale : +1,27%
Remboursé au T4 2017

Nous attirons votre attention sur le fait que les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les Fonds comportent un risque de perte en capital.

SUIVEZ
EN CONTINU
ET EN TOUTE
TRANSPARENCE
LES ENTREPRISES
DANS LESQUELLES
VOUS INVESTISSEZ



FCPI Qi 2018

UN FCPI ÉLIGIBLE À LA RÉDUCTION IR



La France bénéficie d'un grand nombre de PME qui développent des innovations dans de nombreux domaines d'activité, très variés. Nos PME françaises disposent de nombreux atouts, avant tout humains avec une qualification de très haut niveau de nos ingénieurs, dont le « bouillon de créativité » est à l'origine de remarquables innovations. Le FCPI Qi 2018 cible tous les secteurs d'activité, en France, en cherchant à sélectionner les « champions innovants de demain » qui ont un positionnement haut de gamme, sur des niches à forte valeur ajoutée.

Il est important de noter que ces PME présentent des profils de risque élevé.

Avant toute souscription, veuillez consulter votre Conseiller et lire attentivement le DICI (Document d'Information Clé pour l'Investisseur), le règlement du Fonds et sa note fiscale.

Le Fonds Commun de Placement dans l'Innovation, catégorie de fonds commun de placement à risques, est principalement investi dans des entreprises cotées en bourse qui présentent des risques particuliers.

Vous devez prendre connaissance des facteurs de risques de ce fonds décrits à la rubrique « profil de risques » de son Règlement. Le FCPI comporte un risque de perte en capital pendant la durée de blocage du Fonds (6 ans minimum pour le FCPI Qi 2018).

LE FONDS FCPI QI 2018 EN 3 POINTS



SECTEUR

Tout secteur d'activité, innovation de rupture.

DURÉE DE BLOCAGE

Jusqu'au 31 décembre 2024 (prorogeable 1 fois 1 an, soit jusqu'au 31 décembre 2025 maximum sur décision de la société de gestion).

GESTION

Orientation cotée, principalement sur des marchés non réglementés à faible liquidité.

ORIENTATION DE GESTION

30%*
MAXIMUM

LIBRE
OPCVM OBLIGATAIRE
ET PLACEMENTS
MONÉTAIRES

QUELQUES EXEMPLES DE SECTEURS CIBLES DU FCPI QI 2018

- ➊ IMPRESSION 3D
- ➋ MARKETING DIGITAL
- ➌ DRONES CIVILS ET MILITAIRES
- ➍ OBJETS CONNECTÉS
- ➎ SERVICE SANS CONTACT
- ➏ VOITURE INTELLIGENTE
- ➐ BIG DATA
- ➑ RÉALITÉ AUGMENTÉE
- ➒ CYBER SÉCURITÉ
- ➓ EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE
- ➔ TEXTILE TECHNIQUE INTELLIGENT ...

70%*
MINIMUM

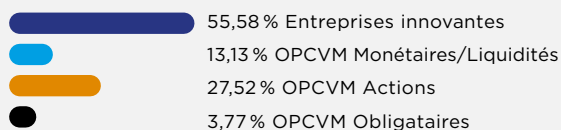
PME
MAJORITAIREMENT
COTÉES SUR
EURONEXT GROWTH

*Le taux d'investissement minimum et le taux de réduction IR sont susceptibles d'évoluer respectivement de 70% à 90% et de 18% à 25% consécutivement à la publication avant le 31 décembre 2018 d'un décret qui doit intervenir dans les 3 mois maximum suivants la notification par la Commission Européenne de son accord sur l'évolution du taux de réduction IR de 18% à 25%. En cas de publication du décret, le taux de réduction de FCPI QI 2018 sera de 25% x 90% soit 22,5% du montant investi hors droits d'entrée.

DURÉE LIMITÉE 6

• Code ISIN	FR0011294073
• Date de création	2012
• Durée	6 ans
• Réduction IR	18 %
• Dernière VL*	64,81 €
• Variation depuis l'origine	-35,19 %

📍 Situation au 30/06/2018



COMMENTAIRES DE GESTION

La performance semestrielle ressort à -9,08%. Ce recul provient en partie de la baisse de la société Roctool (-30,4%). La stratégie menée depuis 2015 commence tout juste à porter ses fruits : Développement des ventes auprès des grandes marques en complément des clients manufacturiers historiques ; Développement en Asie au plus près des zones de production ; Politique d'innovation constante avec la recherche de nouvelles applications (aéronautique et packaging cosmétique). L'équilibre opérationnel devrait être atteint dès 2019. Au cours du semestre, le Fonds a bénéficié de la hausse du cours de la société Microwave Vision (+24,1%). Le management se dit confiant pour 2018 et vise un nouvel exercice de croissance de son CA et de ses marges. Microwave devrait profiter, d'un côté, d'une bonne dynamique commerciale et de l'autre, du démarrage du marché de la 5G, marché à fort potentiel dont le Groupe fait partie des *first-movers*.

* Les valeurs liquidatives présentées correspondent à celles des Fonds dans leur phase d'investissement et ne peuvent donc pas être représentatives de celles qui prévaudront lors de la liquidation.

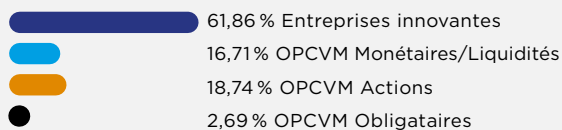
Exemples de participations non exhaustifs, sélectionnés à la discrétion de la société de gestion.

DURÉE LIMITÉE 7



• Code ISIN	FR0011535558
• Date de création	2013
• Durée	6 ans
• Réduction IR	18 %
• Dernière VL*	98,74 €
• Variation depuis l'origine	-1,26 %

📍 Situation au 30/06/2018



COMMENTAIRES DE GESTION

La performance du premier semestre 2018 ressort à -0,01%. Ce recul provient en partie de la baisse de la société Biocorp (-8,7%). Fin juin la société a réalisé une augmentation de capital de 5M€. L'enjeu pour Biocorp est maintenant de passer d'une étape R&D avancée à la phase d'industrialisation et aux lancements commerciaux. Les partenariats signés depuis quelques mois amènent la société à prévoir l'augmentation de ses capacités de production. La société a récemment élargi le champ des partenaires commerciaux, notamment avec la signature du contrat Chronicare qui amène Biocorp au contact du marché assurantiel américain. Au cours du semestre, le Fonds a bénéficié de la hausse du cours de la société MGI Digital Technology (+9,8%). Les ventes à travers le réseau de distribution de Konica Minolta sont en croissance de 129% et représentent 63% du CA de MGI sur l'ensemble de l'année. La marge opérationnelle a dépassé les 23%. La société est sur le point de monétiser 10 années d'investissements avec la mise sur le marché de sa nouvelle technologie de puce RFID low cost à base d'encre d'aluminium. Grâce à cette nouvelle technologie, la société va pouvoir adresser des marchés à très fort potentiel comme celui de la logistique.

* Les valeurs liquidatives présentées correspondent à celles des Fonds dans leur phase d'investissement et ne peuvent donc pas être représentatives de celles qui prévaudront lors de la liquidation.

Exemples de participations non exhaustifs, sélectionnés à la discrétion de la société de gestion.

DURÉE LIMITÉE 8



• Code ISIN	FRO012086502
• Date de création	2014
• Durée	6 ans
• Réduction IR	18 %
• Dernière VL*	113,37 €
• Variation depuis l'origine	+13,37 %

📍 Situation au 30/06/2018



COMMENTAIRES DE GESTION

La performance semestrielle (+4,35%) a profité de la progression de la valorisation de la société Dalet (+30,0%). La société a réalisé un bon premier trimestre avec un CA de 11,5M€, en hausse de 5% (+12% à tcc). La société a recueilli les fruits de son développement commercial sur la zone Amériques depuis plusieurs trimestres. Sur cette zone, le CA s'élève à 4,7M€, soit une croissance de 17% (à tcc). Ce début d'exercice est conforme aux attentes du Groupe et permet à Dalet de confirmer son objectif de croissance annuelle située entre 5% et 10% conjuguée à une MOP comprise entre 5% et 6%. la performance a été impactée par la baisse du cours de la société Spineguard (-46,6%). L'activité du premier trimestre 2018 a été impactée par un taux de change défavorable. Ce trimestre intègre également la préparation du déploiement de la vis intelligente équipée de la technologie DSG aux États-Unis, où la société vient de conclure avec Zavation un accord de distribution supplémentaire pour servir directement ses clients et contribuer à l'augmentation du revenu par chirurgie. Le management a confirmé l'objectif d'atteindre la profitabilité opérationnelle avant la fin de l'année.

* Les valeurs liquidatives présentées correspondent à celles des Fonds dans leur phase d'investissement et ne peuvent donc pas être représentatives de celles qui prévaudront lors de la liquidation.

Exemples de participations non exhaustifs, sélectionnés à la discrétion de la société de gestion.



LE CLOUD HAUTE-COUTURE

Le Cloud représentait à lui seul 43 Mds\$ de dépenses d'infrastructures informatiques en 2017 et devrait continuer de croître de façon exponentielle dans les prochaines années. Les coûts liés à la consommation d'énergie représentent environ 44% des coûts opérationnels d'un data center.

2CRSI conçoit des serveurs sur mesure pour le Cloud, l'Intelligence Artificielle, le calcul haute performance et l'internet des objets. Le Groupe compte plus d'une centaine de clients, parmi lesquels OVH (3e fournisseur de Cloud mondial en 2016), Free, le groupe Dassault et CGG. Tandis que les principaux fournisseurs de serveurs comme Dell et HP conçoivent des produits standardisés où le client fait un choix sur catalogue, 2CRSI propose des serveurs sur mesure, conçus pour répondre précisément aux besoins de ses clients. Le Groupe parvient à optimiser le coût d'utilisation des serveurs, en réduisant la consommation d'énergie (jusqu'à 25% dans certains cas) ainsi que les frais d'installation et de maintenance. Créée en 2005, 2CRSI a connu une croissance ininterrompue. Après +42% en 2015 et +35% en 2016, le Groupe a connu une très forte accélération de sa

croissance en 2017 (+169% à 30,6M€), accélération qui se confirme au T1 2018 (+232% à 8,9M€).

Le principal moteur de cette hypercroissance est l'innovation et résulte de l'accélération des investissements R&D depuis 2013. Plus de 80% du chiffre d'affaires 2017 sont ainsi le fruit de solutions innovantes développées par le Groupe.

En juin dernier la société s'est introduite en bourse en levant plus de 50M€, se donnant ainsi les moyens de ses ambitions : atteindre les 200M€ de CA en 2020.

- COLLABORATEURS : 75
- CA 2017 : 31 M€
- CROISSANCE DU CA EN 2 ANS : X 3.6
- PAYS COUVERTS : 25
- CAPITALISATION : 128 M€
- NOMBRE DE FILIALES :
3 MANCHESTER/DUBAÏ/SAN JOSE (EU)
- OBJECTIF CA 2020 :
200 M€ (EN ORGANIQUE)

Source : 2CRSI 30/06/2018



LA PLUS IMPORTANTE IPO D'EURONEXT GROWTH

Fondée en 2008 par essaimage du CEA, KALRAY conçoit et commercialise une nouvelle génération de processeurs s'inscrivant au cœur de la révolution des systèmes intelligents et de l'intelligence artificielle.

Alors que nos vies deviennent de plus en plus numériques et connectées (réseaux sociaux, vidéos, objets connectés, e-santé, mobilité, smart-cities etc), la quantité de données croît de manière exponentielle. Il y a donc une nécessité de valoriser et traiter ces flux de données. Quel que soit le secteur, les données doivent être traitées en temps réel. Il s'agit de la raison d'être des processeurs intelligents de KALRAY. Fruit de 10 ans de travaux de R&D et d'un investissement de l'ordre de 60M€, KALRAY s'est introduit sur Euronext Growth en levant 43,5M€ et réalise par la même occasion la plus importante IPO sur ce marché depuis sa création. Les fonds levés vont permettre de déployer commercialement les processeurs KALRAY sur deux marchés aux besoins définis et aux perspectives de développement fortes : (i) les data centers de nouvelle génération (besoin

d'interpréter des données à la volée) et (ii) la voiture intelligente (besoin de consolidation des fonctions électriques de la voiture).

KALRAY compte des actionnaires industriels prestigieux à son capital tels Safran et l'Alliance Venture (Renault-Nissan-Mitsubishi).

KALRAY est un exemple de la transversalité de l'offre d'INOCAP Gestion puisque nous accompagnons la société depuis décembre 2010 à travers nos FIA et dorénavant nos OPCVM.

- CRÉATION : 2008
- BREVETS : 20
- COLLABORATEURS : 62
- NOMBRE D'IMPLANTATIONS :
3 FRANCE/USA/JAPON
- DÉPENSES DE R&D : 12M€/AN
- FONDS INVESTIS DEPUIS LA CRÉATION :
110 M€
- MARCHÉS CIBLÉS :
2 (AUTOMOTIVE ET STORAGE)

Source : Kalray 30/06/2018

➤ **ATTENTION** Ces informations ne constituent en aucun cas une proposition d'investissement, ni une recommandation à l'achat ou à la vente d'actions de la Société. Ce message a pour unique but de vous informer de l'actualité d'une participation.

TABLEAU DE SYNTHÈSE | PARTICIPATIONS | FONDS

SOCIÉTÉS	SECTEUR D'ACTIVITÉ	COTÉ NON COTÉ	FCPI/DL 6	FCPI/DL 7	FCPI/DL 8
2CRSI	EDITEUR DE LOGICIELS	Euronext C**			
ANEVIA	LOGICIELS	Euronext Growth*			
ARTEFACT	MARKETING	Euronext Growth*			
ARTEUM	DISTRIBUTION	Non coté			
ARTEUM SERVICES	DISTRIBUTION	Non coté			
ARTPRICE COM	EDITION	Euronext C**			
BIOCORP	SANTE	Euronext Growth*			
DALET	LOGICIELS	Euronext C**			
DONTNOD	LOGICIELS	Euronext Growth*			
EOS IMAGING	SANTE	Euronext C**			
EUROBIO SCIENT	BIOTECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
EVOLIS	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
GENERIX	EDITEUR DE LOGICIELS	Euronext C**			
GLOBAL BIOENERGIES	ENERGIE	Euronext Growth*			
I.CERAM	SANTE	Euronext Growth*			
IMMERSION	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
INVIBES	COMMUNICATION&MEDIA	Euronext Growth*			
KALRAY	TECHNOLOGIE	Non coté			
KERLINK NV	LOGICIELS	Euronext Growth*			
KEYYO	COMMUNICATION&MEDIA	Euronext Growth*			
MEDIAN TECHNOLOGIES	LOGICIELS	Euronext Growth*			
MGI DIGITAL GRAPHIC TECHNOLOGY	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
MICROWAVE VISION	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
NETGEM	TECHNOLOGIE	Eurolist B			
ONCODESIGN	PHARMA / SANTE	Euronext Growth*			
OREGE	TECHNOLOGIE	Euronext C**			
OSMOZIS	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
OXATIS	LOGICIELS	Euronext Growth*			
PRODWARE	EDITEUR DE LOGICIELS	Euronext Growth*			
ROCTOOL	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
SES IMAGOTAG	TECHNOLOGIE	Euronext C**			
SPINEGUARD	PHARMA / SANTE	Euronext Growth*			
STREAMWIDE	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
UCAR	SERVICES	Euronext Growth*			
UV GERMI	TECHNOLOGIE	Euronext Growth*			
WALLIX	LOGICIELS	Euronext Growth*			

*ex Alternext - **ex Eurolist C - Situation au 30/06/2018

PROMOTEUR ET DISTRIBUTEUR EXCLUSIF



HEDIOS

GESTION PRIVÉE

7, rue de la Bourse 75002 Paris
T. +33 (0)1 53 45 98 00 - F. +33 (0)1 58 62 20 00
www.hedios.com

—

SOCIÉTÉ DE GESTION

INOCAPGestion

40 rue La Boétie 75008 Paris
T. +33 (0)1 42 99 34 60 - F. +33 (0)1 42 99 34 89
contact@inocapgestion.com
www.inocapgestion.com